

**Dieter Krämer**

ist Würth-Geschäftsführer im Ruhestand. Als Mitglied der Führungskonferenz prägte er maßgeblich das „**corporate operating system**“ der Würth-Gruppe. Er sah seine Aufgabe darin, die Genetik der Ausnahmepersönlichkeit Prof. Reinhold Würth in Form von Ritualen, Prozessen und Strukturen als reproduzierbares, transportables System zu „programmieren“. Nach 25 Jahren im obersten Führungsgremium bei Würth ist er heute „be- und beratend“ für wachstumswillige Unternehmen tätig.

Sein Vortragsstil ist inhaltlich verständlich, authentisch, engagiert, begeisternd und provokativ.

Teilnehmer Unternehmer/-innen, Geschäftsführer/-innen und Führungskräfte

Preis 1.250,-- EUR zzgl. MwSt.
Begleitperson 1.150,-- EUR zzgl. MwSt.
(enthält Tagungsunterlagen, Mittagessen, Kaffeepausen und Tagungsgetränke)

Termine und Orte 01.03.2012 Köln
15.03.2012 Hamburg
22.03.2012 Stuttgart
29.03.2012 München

Zeiten jeweils von 9.00 bis 17.00

Seit über 10 Jahren unterstützen wir Firmen dabei, sich den Veränderungen des Marktes anzupassen.

Gemeinsam kristallisieren wir die Stärken und Erfolgspotenziale der Firmen heraus und entwickeln daraus eine tragfähige, nachhaltige Strategie unter Beachtung der Kundenperspektive.

Wir berücksichtigen das Tagesgeschäft ebenso wie das Zusammenwirken von Menschen und Unternehmen.

In Ergänzung zu unserer Tätigkeit bieten wir unsere Erfahrungen und Wissen in Seminaren an. Gemeinsam mit unseren Partnern liefern wir Praxiswissen und verständliche „Rezepte“ aus erster Hand – von Marktmachern.

Nutzen Sie die Angebote unserer Akademie zur Optimierung Ihrer Kontakte, Ihrer Kompetenz und Ihrer eigenen Wachstumsstrategie.



**einfach,
perfekt,
mutig**
**Wachsen wie
Würth**

Das Praxisseminar
für wachstumswillige Unternehmer
und Führungskräfte

Mit **Dieter Krämer**
25 Jahre Wegbegleiter von
Prof. Dr. Reinhold Würth, dem
visionären Unternehmer und
Eigentümer der Würth-Gruppe.



Burga Warrings Uwe Engelhardt

warrings, engelhardt Rurstraße 11, 50937 Köln
Tel. +49 (0)221 789 617 09, Fax +49 (0)221 789 441 19
info@warrings-engelhardt.de, www.warrings-engelhardt.de

Die Lust auf mehr!

Reinhold Würth hat klein angefangen. Als 19-Jähriger übernahm er 1954 nach dem Tod des Vaters die Führung der Schraubenhandlung. Innerhalb weniger Jahre entwickelte er aus einem lokalen Händler einen weltweit tätigen Handelskonzern mit rd 8,3 Mrd. Euro Umsatz und 62.000 Mitarbeiter in 84 Ländern. Dieser Erfolg zeigt auf, wie man 50 Jahre lang ein zweistelliges Wachstum erzielen kann.

Lernen Sie die entscheidenden Prinzipien und die erfolgreiche praktische Anwendung dieser Wachstumsstrategie kennen!

In diesem Seminar erfahren Sie vom „Praxismann“ Dieter Krämer komprimiert und abstrahiert die grundlegende Systematik dieser außergewöhnlichen Unternehmensgeschichte. Sie erfahren, welche Faktoren und Treiber es waren, die aus einer Geschäftsidee ein einzigartiges und vorbildhaftes Geschäftsmodell entstehen ließen.

Dieter Krämer interpretiert die treibenden Kräfte und bringt sie nachvollziehbar auf den Punkt:

- Die Perfektion des Banalen
- Mut zur unzulässigen Vereinfachung
- Die Flüssigkeit der Macht

- Wachstum: Glaube und Klima
- Ohne Wille kein Weg
- Der Prozess der Willensbildung: Ziele für 10 Jahre
- Das Potenzial: die Mutter der Strategie
- Potenziale definieren und berechnen
- Potenzialorientiert steuern
- Erfolgreiche Modelle multiplizieren
- Zellteilung – regional, divisional und nach Vertriebswegen
- Tiefe Vertrautheit mit dem Marktsegment schlägt räumliche Nähe und Produktspezialisierung
- No energy for synergy
- Führungsprinzipien: Erfolg macht frei – Führen durch Vorteil
- Motivation: Lust an der Leistung!
- Schonungslose Transparenz
- Stringente Informations- und Kommunikationsgebote
- Das umfassende corporate-operating-system
- Verpflichtende Spielregeln: policies & procedures weltweit
- Nur eine starke Zentrale ermöglicht maximale Dezentralität
- Geld für Leistung auf allen Ebenen
- Der Preis: das Produkt aus Angebot und Nachfrage
- Preise sind Chefsache
- Rotkunden definieren
- Gewinne / Verluste in Euro & Cent / Kunde

Per Fax: (0221) 789 441 19

Per Telefon: (0221) 789 617 09

Per E-mail: anmeldung@warrings-engelhardt.de
(Kopieren, ausfüllen, faxen oder scannen und mailen ...)

An: Warrings , Engelhardt GbR, Rurstraße 11,50937 Köln

Ja, ich komme zum Unternehmer-Seminar

„Wachsen wie Würth“

am: _____ in _____

Name

Funktion

Name Begleitperson

Firma

Branche

Adresse

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum, Unterschrift

Hinweis: Nach Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine schriftliche Bestätigung und Anfahrtsbeschreibung. Unsere Rechnung erhalten Sie mit der Bestätigung, jedoch frühestens sechs bis acht Wochen vor der Veranstaltung. Bei Absagen später als vier Wochen vor Veranstaltungsbeginn werden 50 Prozent des Preises berechnet. Bei Absagen später als zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird der volle Preis berechnet. Sie können jedoch Ersatzteilnehmer benennen. Weitere Informationen oder Anmeldung unter: www.warrings-engelhardt.de